



Ferri Engineering

TECHNICAL PARTNERSHIP



WWW.FERINGINEERING.COM

i nostri servizi

Progetti “Chiavi in mano”

Co-design

Calcoli FEM

Outsourcing

Consulenza CAD

Tailored Training

Generative Design

Industrial Design (esterno)



ptc
partner network

i nostri valori

Professionalità

Qualità formale e sostanziale

Riservatezza

Flessibilità

Formazione continua

Attenzione al Welfare

Settore:

Studi e Servizi Professionali

Rating: *Welfare Champion*



WELFARE
INDEX
PMI

2019 2020
2022

Premiazione Welfare Index PMI – Roma 2020 alla presenza del Presidente del consiglio



servizi d'ingegneria – gli ultimi 20 anni

1

TENDENZA DELLE AZIENDE A **ESTERNALIZZARE** IL PIU' POSSIBILE I SERVIZI DI PROGETTAZIONE PER CONTENERE I COSTI ED AVERE UNA MAGGIOR FLESSIBILITA' NELLA GESTIONE DEL PERSONALE.

2

I PROGETTISTI INTERNI, INIZIALMENTE ASSEGNANO AGLI ESTERNI ATTIVITA' DI BASSO PROFILO, MA COL TEMPO TENDONO A **DELEGARE** ATTIVITA' SEMPRE PIU' COMPLESSE MAN MANO CHE CRESCE LA PROFESSIONALITA' DELLE RISORSE.

3

I PROGETTISTI INTERNI GRADUALMENTE **PERDONO MANUALITA'** SUI TOOL DI PROGETTAZIONE (E QUINDI CAPACITA' CRITICA E DI VALUTAZIONE DEI TEMPI NECESSARI A SVOLGERE UNA DETERMINATA ATTIVITA').

4

**A LUNGO TERMINE IL KNOW-HOW AZIENDALE PASSA AGLI ESTERNI
LA FLESSIBILITA' CHE ALL'INIZIO ERA UNO DEI DRIVER DI UTILIZZO DELLE RISORSE ESTERNE,
DIVENTA UNA PERICOLOSA CRITICITA'**

servizi d'ingegneria – worst case

1

CERCO SERVIZI DI INGEGNERIA AL **PREZZO PIU' VANTAGGIOSO** PER CONTENERE (APPARENTEMENTE) I COSTI AZIENDALI. NELLA MAGGIOR PARTE DEI CASI LA RISORSA ESTERNA DEVE ESSERE ULTERIORMENTE FORMATA

2

FORNISCO KNOW-HOW (IN MANIERA SPESSO NON VALUTATA) AL FORNITORE ESTERNO USANDO RISORSE INTERNE CHE TIPICAMENTE HANNO UN COSTO ORARIO ELEVATO (PROGETTISTI SENIOR)

3

RISCHIO DI ABBANDONO DELLA RISORSA ESTERNA: IL FORNITORE HA ORA A DISPOSIZIONE UNA RISORSA FORMATA CHE POTENZIALMENTE PUO' ESSERE RIALLOCATA SUL MERCATO AD UN VALORE MAGGIORE (AD ESEMPIO NEL SETTORE AUTOMOTIVE)

4

**SE NON INTERNALIZZO LA RISORSA ESTERNA RISCHIO DI FORNIRE KNOW-HOW ALLA CONCORRENZA
NON HO INVESTITO IN MANIERA PROFICUA IL TEMPO DELLE MIE RISOSRE INTERNE
GLOBALMENTE HO AUMENTATO I MIEI COSTI (FORMAZIONE DI UNA NUOVA RISORSA ESTERNA)**

servizi d'ingegneria – scenario tipico

1

COSTO ORARIO COME PARAMETRO
DI VALUTAZIONE PREVALENTE

2

I FORNITORI CERCANO DI RIDURRE
IL COSTO ORARIO PER ESSERE COMPETITIVI

3

RIDURRE I COSTI SIGNIFICA RIDURRE
STIPENDI, WELFARE,
FORMAZIONE E QUALITÀ'

4

UTILIZZO DI PERSONALE CON
MINOR GRADO DI PREPARAZIONE

5

AUMENTO ERRORI DI PROGETTAZIONE
(QUALITÀ MINORE E TEMPI MAGGIORI)

6

**MAGGIORE NECESSITÀ DI CONTROLLO
INTERNO (ALTO COSTO ORARIO)**

7

**COSTO COMPLESSIVO DEI PROGETTI PIÙ ALTO, TEMPI MAGGIORI DI GESTIONE DELLE
MODIFICHE (ANCHE A CAUSA DI UN MODELLO CAD MEDIAMENTE PEGGIORE), COSTI DI FORMAZIONE DEL
PERSONALE ESTERNO RIBALTATI SUL CLIENTE FINALE (IN MANIERA DIFFICILMENTE QUANTIFICABILE)**

servizi d'ingegneria – la nostra visione

La formazione come milestone della creazione del valore – Field Accademy

1

CREAZIONE DI PERCORSI DIDATTICI
PERSONALIZZATI (BASATI SU ESPERIENZA
OPERATIVA DEI TRAINERS)

2

ESTENSIONE A FORNITORI SELEZIONATI DI
PERCORSI FORMATIVI COMUNI E CONDIVISI

3

FORMAZIONE SPECIFICA SU AMBIENTE
E PROBLEMATICHE MIRATE (PRODOTTI,
TECNOLOGIE E METODOLOGIE)

4

- **GLI STRUMENTI CAE DIVENTANO UN MEZZO PER LIBERARE LA CREATIVITA' DEI PROGETTISTI CHE POSSONO CONCENTRARSI SUL PROBLEMA INGEGNERISTICO E NON SUL TOOL DI PROGETTAZIONE.**
 - **FORNISCO KNOW-HOW AD UN MIO DIPENDENTE PER SVOLGERE MEGLIO IL SUO LAVORO.**
 - **FIDELIZZO MAGGIORMENTE UN MIO FORNITORE ELEVANDOLO A PARTNER.**

servizi d'ingegneria – la nostra visione

Committente

- Individua (ed eventualmente) assume i progettisti e li affida al gruppo di lavoro Ferri Engineering.
- Fornisce progetti su cui far crescere le proprie risorse umane.
- Può far crescere un team di lavoro fidelizzato e condiviso.

Ferri Engineering

- Garantisce una presenza di alto profilo in affiancamento alle risorse del Committente.
- Affianca sue risorse a quelle del Committente (creazione Team).
- Garantisce la prelazione al Committente nell'eventuale internalizzazione delle risorse Ferri Engineering.

CREAZIONE DI VALORE INTERNO AL COMMITTENTE / DISTRIBUZIONE CONTROLLATA DI KNOW-HOW

conclusioni

**SERVIZI DI INGEGNERIA AD ALTO VALORE AGGIUNTO
PERSONALE PIÙ PREPARATO, MOTIVATO E FIDELIZZATO
FORNITORI STRATEGICI ALLINEATI AL KNOW-HOW AZIENDALE**



**TEMPI DI FORMAZIONE INFERIORI
COSTI COMPLESSIVI PIÙ BASSI**

**Per maggiori informazioni sui nostri servizi di
formazione e partnership**

aferri@ferriengineering.com